

Internationell försäljningsingenjör för marin- och kraftverksmotorer

Majnabbe Motor Diesel Service AB, MMAB, köper, lagerhåller och säljer reservdelar för medelvars dieselmotorer. Vår framgång bygger på extrem kundföljsamhet och att vi håller högsta kvalitet på allt vi gör och på allt vi levererar. Försäljningen sker huvudsakligen på export till direktkunder och specialiserade serviceföretag i främst Europa, Mellanöstern och Amerika. Se www.majnabbemotor.com för vidare information.

Övergripande arbetsbeskrivning

Som Försäljningsingenjör hos MMAB får du ett fritt och ansvarsfullt arbete i ett team med engagerade och skickliga medarbetare i en spännande internationell bransch.

Du har direktkontakt med kunder och andra intressenter i huvudsakligen marina branschen men även mot vissa aktörer inom den landbaserade kraftverksindustrin. Du kommer att vara på resande fot stor del av din tid, ca 80 resdagar per år.

Vi vill att du aktivt bidrar till att MMAB tar nästa steg på vägen till att skapa en supply chain organisation som strävar mot världsklass där ledorden är service, kvalitet, strömlinjeformade processer och förmåga att agera snabbt. Men också medverkar till att vi ligger i framkant avseende sortiment, teknikutveckling och stödsystem.

Arbetsuppgifter

- Marknadsföra och sälja MMAB's sortiment till nya och befintliga kunder
- Kartläggning av potentialen hos kunder och marknadssegment
- Vidareutveckla varumärket MMAB och hitta nya affärsmöjligheter
- Vidareutveckla samt producera nytt material för marknadsföring
- Bevaka marknaden och konkurrenter
- Aktivt medverka med analys och prognostisering av sortiment och lager

Profil

- Vi söker dig som har erfarenhet från liknande tjänst inom teknisk försäljning. Ett bra kontaktnät inom marina industrin är en stor fördel.
- Minst fem års erfarenhet av internationell försäljning
- Relevant teknisk utbildning
- Möjlighet till resande med kort varsel
- Körkort för personbil
- Kunskap och erfarenhet av CRM-system samt verktyg för digital marknadsföring är meriterande.
- Mycket goda kunskaper i engelska i tal och skrift är nödvändigt.



Personliga egenskaper

Som person är du analytisk, noggrann men kan också "se helheten". Du är driven, strukturerad, positiv och övertygande i din argumentation. I rollen är det viktigt att kunna arbeta såväl självständigt som i team.

MMAB är ett litet företag där många uppgifter ska utföras av få personer, det är därför extra viktigt att du är flexibel, prestigelös och villig att "hoppa in där det behövs".

Placeringsort

Kungälv.

Omfattning

Heltid.

Vi tillämpar provanställning

Lön

Fast lön

Ansökan

Vi eftersträvar mångfald och välkomnar alla sökande med rätt erfarenhet och profil.

Vi vill ha din ansökan så fort som möjligt men senast 15 februari till hr@majnabbemotor.com.

Ange **Försäljningsingenjör 18514-1** som ref.

Ansökningar behandlas löpande och positionen kan tillsättas innan sista ansökningsdatum.

Frågor om processen och positionen kan ställas till Johan Zackrisson + 46 303 941 07 eller johan.zackrisson@majnabbemotor.com